



Kundenprofil
Großhandel

FlowerProfi setzt auf eine frische, zukunftsichere Lösung

Optimierter Kundenservice mit Versino und SAP® Business One

„Wir haben eine kostengünstige IT-Lösung gesucht, die genau auf die Anforderungen unseres Unternehmens zugeschnitten ist. Mit SAP Business One analysieren wir unsere Auftragsdaten schnell und einfach. So können wir umgehend auf Kundenanfragen reagieren.“

Gerard Wesselman, Geschäftsführer,
FlowerProfi GmbH

FlowerProfi vertreibt Schnittblumen und Topfpflanzen über das Internet. Für den Onlinehändler ist es entscheidend, dass sich Bestell- und Lieferdaten automatisch und leicht miteinander verknüpfen lassen. Mit der Versino AG und SAP® Business One bearbeitet FlowerProfi die Kundenaufträge jetzt noch schneller.

AUF EINEN BLICK

Unternehmen

- Name: FlowerProfi GmbH
- Standort: Nürnberg
- Branche: Blumengroßhandel
- Produkte und Services: Internetvertrieb von Schnittblumen und Topfpflanzen
- Angestellte: 5
- Internetadresse: www.flowerprofi.de
- Partner: Versino AG

Die wichtigsten Herausforderungen

- Automatische Verknüpfung von Liefer- und Bestelldaten
- Einfache Erstellung von Lieferscheinen

Projektziele

- Schnelle Einführung einer kostengünstigen, zukunftsorientierten und flexiblen IT-Lösung
- Einfaches Importieren und Exportieren von Daten
- Reibungslose Anbindung von Partnerfirmen

SAP-Lösungen und -Services

SAP Business One

Highlights der Implementierung

- Leistungsstarke IT-Lösung, die genau auf FlowerProfi abgestimmt wurde
- Schnelle Implementierung

Entscheidung für SAP

- Kostengünstige Standardlösung mit umfassenden Konfigurationsmöglichkeiten
- Keine teuren Updates

Hauptnutzen für das Unternehmen

- Hohe Flexibilität bei der Analyse von Informationen (z. B. Kundenmerkmale)
- Individuelle Kundenbetreuung auf Basis umfassender Auswertungen
- Unternehmensdaten jederzeit und überall abrufbar

Vorhandene Systemlandschaft

- Microsoft® Windows® Server

www.sap.de



©2011 SAP AG. Alle Rechte vorbehalten.