SAP Business One

Kundenprofil
Großhandel

ENMOTO FAHRZEUGSHANDELS GMBH

MIT NEUEM ANTRIEB IN DIE SAISON

AUF EINEN BLICK

Unternehmen
- Name: EnMoto Fahrzeughandels GmbH
- Standort: Graz, Österreich
- Branche: Großhandel
- Produkte und Leistungen: Import und Vertrieb von Mopeds, Motorrädern und Quads
- Umsatz: € 18 Mio.
- Mitarbeiter: 37
- Website: www.enmoto.at
- Partner: Versino GmbH
- SAP-Lösung: SAP Business One

Herausforderungen
- Gewachsene Softwarelandschaft vereinheitlichen
- Bestand des Lagers mit Artikelverwaltung und -abfrage effizienter führen
- Lieferbereitschaft, After-Sales-Service und Garantieabwicklung optimieren
- Selbst entwickelten Onlinekatalog und -bestellsystem für Händler anbinden

Entscheidung für SAP Business One
- Aktuelle Übersicht durch einheitliche Lösungen in allen Niederlassungen
- Einheitliches System als Basis für Controlling
- Mehr Liquidität durch niedrigere Lagerbestände
- Zukunftssichere Lösung bei weiterer Expansion

„Mit der einheitlichen Software erhalten wir per Mausklick alle Informationen wie Lagerbestände auf einen Blick. Wir können schneller liefern, das ist wichtig bei unserem Saisongeschäft."

Fernando Pekarek, Geschäftsführer, EnMoto Fahrzeughandels GmbH

Die Herausforderung

Sobald im Frühjahr die Motorradsaison startet, heißt es Gas geben für die EnMoto Fahrzeughandels GmbH. Seit über 17 Jahren vertreibt sie die Zweirad- und Quadmarken KYMCO, RIEJU und TAURIS und beliefert mit neun Tochtergesellschaften rund 1.000 Händler europaweit. Am Hauptsitz Graz hält EnMoto mehr als 22.000 Ersatzteile auf Lager, 250.000 werden jährlich verschickt. „Wir haben in den letzten Jahren stark in Osteuropa expandiert", sagt Geschäftsführer Fernando Pekarek. Die wild gewachsene Systemlandschaft bremste EnMoto jedoch aus.

Die Lösung

EnMoto führte daher die integrierte Unternehmenslösung SAP® Business One und die Lagerverwaltungssoftware Versino Warehouse One ein. Die Mitarbeiter erhalten jetzt alle Kundenaufträge von dem EnMoto-eigenen Onlinebestellsystem direkt in SAP Business One. Nach einer automatisierten Verfügbarkeits- und Bonitätsprüfung übermittelt die Software freigeschaltete Aufträge an die funkgesteuerten Handterminals der Lagermitarbeiter, die sie anschließend abarbeiten. Das beschleunigt den gesamten Ablauf – von der Bestellung bis zur Rechnungsstellung. „Auf Knopfdruck stehen uns jetzt alle wichtigen Informationen zur Verfügung. So können wir schneller liefern, einen besseren Service bieten und durch niedrigere Lagerbestände unsere Liquidität erhöhen", schließt Pekarek zufrieden.

Unser Partner in diesem Projekt

EnMoto

versino

www.sap.at

50 103 683 (11/02) © 2011 SAP AG. Alle Rechte vorbehalten.

SAP®